

技術と実行で、 事業を前へ。

AI受託開発・AI顧問・営業支援の全体像



ご検討のために、支援内容と進め方をまとめました。
まずは、いまの業務と困っていることをお聞かせください。

初回相談無料・費用と期間は個別にご提案

相談したいことから、選ぶ。

AI受託開発

業務の自動化、AIエージェント、社内情報検索、システム連携を開発します。実現したい業務を整理し、試作・検証から必要な範囲を設計します。

AI顧問・活用支援

何から取り組むかの整理、ツールの選定、社内での使い方の整備を継続的に支援します。定例やチャットの頻度・範囲は事前に合意します。

営業支援

テレアポ、展示会・ウェビナーのフォローを支援。リスト設計、架電、商談獲得、一次商談代行から必要な業務を組み合わせます。

課題の整理から、実行まで。

01 現状を伺う

対象業務、現在の作業手順、利用ツール、困っていることを整理します。仕様書がない段階でも相談できます。

02 範囲を決める

取り組む優先順位、担当する工程、人が確認するポイントを明確にし、費用・期間・成果物をご提案します。

03 実行し、確かめる

開発は小さな試作・検証から。顧問は合意した支援から。営業支援は合意した対象・方法で実行し、結果を確認します。

04 次の改善につなぐ

利用状況や活動結果をもとに振り返ります。継続支援・保守・追加開発の範囲は、必要に応じてご相談の上で決めます。

費用と、相談前の確認事項。

費用の考え方

AI受託開発は個別見積もり。AI顧問は月額・個別見積もりで、システム開発は別途です。営業支援は対象業務・稼働量・契約期間に応じてご提案します。

初回相談で伺うこと

困っている業務 / 利用中のツール / 関係する部署 / 開始したい時期 / 予算の目安。分かる範囲で構いません。

相談から日程調整へ

お問い合わせ後、そのままオンライン相談の空き日時を選べます。初回相談は無料です。相談だけで開発や契約が確定することはありません。

お問い合わせ・オンライン相談の日程調整

tsunaide.co.jp/contact.html